

Literatur

Verwendete Literatur

GEISSNER HELMUT: Sprecherziehung: Didaktik und Methodik der mündlichen Kommunikation; Königstein/Ts.: Scriptor, 1982

ISBN 3-589-20788-4

("Vater" des Fünfsatzes; das Buch bietet einiges mehr; nicht immer leicht zu lesen)

HIERHOLD EMIL: Sicher präsentieren - wirksamer vortragen: neue Strategien, Taktik, Tips und Tricks für den überzeugenden Auftritt;

(4., Überarb. und erw. Aufl.) Wien (etc.) : Ueberreuter, 1998

ISBN 3-7064-0407-9 (Pp.)

ZBZ GGN 69887 Standort: Freihand

(440 Seiten Denkanstösse, Tricks und Tipps - recht praxisnah)

RETTNER KLAUS: *Reden halten - gewusst wie*; Würzburg: Lexika, 2001

ISBN 3-89694-277-8

(verbindet Rhetorik der Antike mit modernen Erkenntnissen und Bedürfnissen [z.B. Topik, rhetorische Figuren]; interessant)

WATZLAWICK PAUL, BEAVIN JANET H., JACKSON DON D.: *Menschliche Kommunikation*, 8. unveränderte Aufl.; Bern (etc.) : Huber, 1990

ISBN 3-456-81885-8

ETH-BIB 954 125

(Grundlagenwerk der modernen Kommunikationspsychologie)

Literaturauswahl zu Kommunikation und Rhetorik

DELHEES KARL: *Soziale Kommunikation*: psychologische Grundlagen für das Miteinander in der modernen Gesellschaft; Opladen, 1994

ISBN 3-531-12523-0

ETH-BIB 955 790 / 955 790 EX.A

ZBZ GGN 41169 Standort: Freihand

(Der unterdessen emeritierte ETH-Prof. für Arbeitspsychologie bietet einen breitgefächerten Überblick über die wichtigsten Theorien und Anwendungsfelder der Kommunikationspsychologie. Ein Theorie- und Praxisbuch zugleich.)

FEUERBACHER BERNDT: *Fachwissen prägnant vortragen*: moderne Vortragstechnik für Wissenschaftler und Ingenieure; Heidelberg: Sauer, 1990 (Taschenbücher f. d. Wirtschaft; Bd 42)

ISBN 3-7938-7019-7

ZBZ TA 6470: 42 Standort: Freihand

(Sehr praxisnah; obwohl in erster Linie für Naturwissenschaftler geschrieben auch für Geisteswissenschaftler hilfreich)

FISHER ROGER/URY WILLIAM/PATTON BRUCE M.: *Das Harvard-Konzept*: Sachgerecht verhandeln erfolgreich verhandeln; 16. Aufl. Frankfurt am Main, 1997

ISBN 3-593-34804-7

ZBZ GC 63492 Standort: Freihand

(Das Startbuch zu "win-win", "win-lose" bzw. "Gewinn- vs. Sieg-Spiele")

KNILL MARCUS: *Natürlich zuhörerorientiert aussagenzentriert reden:*
"Angewandte Rhetorik" für alle, die kommunizieren müssen: ein Lehr-, Lern-
und Lesebuch; Hölstein, 1991
ISBN 3-908236- 19-3
(A4-Format; Inhalte in der Gewichtung teilweise etwas beliebig, nützliche Hinweise)

MOTAMEDI SUSANNE: *Rede und Vortrag:* sorgfältig vorbereiten, stilistisch
ausarbeiten, erfolgreich durchführen; Weinheim, Basel: Beltz, 1993
ISBN 3-407-36310-9
ZBZ GGN 41177 Standort: Freihand vermisst
(Sehr praxisnah, angenehm zu lesen)

PABST-WEINSCHENK, MARITA: *Reden im Studium.*; Frankfurt a.M.: Cornelon
Scriptor, 1995
ISBN 3-589-21068-0
ZBZ GGN 65076, Standort: Freihand
(Thematisch breit angelegt, dennoch nicht geschwätzig; anregende Übungen;
brauchbar während des Studiums und auch nachher)

SCHULZ VON THUN FRIEDEMANN: *Miteinander reden*, 2 Bde (Einmalige
Sonderausg.), Reinbek bei Hamburg : Rowohlt (60606. Rororo Sachbuch), 1998
ISBN 3-499-60606-2
ZBZ vermisst (vielleicht neu angeschafft?)
(Grundlegendes Werk des deutschen Kommunikationspsychologen, der dritte Band
[1999] bietet einen neuen Aspekt der Kommunikation: das "innere Team")

STEIGER RUDOLF: *Lehrbuch der Vortragstechnik*; 5. ergänzte Aufl. Frauenfeld:
Huber, 1990
ISBN 3-7193-0764-6
ZBZ GA 6092, Standort: Freihand
(nützlich)